

ATTACHÉ COMMERCIAL H/F

Secteur Nord (Nord / Pas-de-Calais / Somme) - Poste en « home office »

> référence : **GB/AC/ADB/SN**

Ambassadeur(trice) de notre Groupe (500 personnes, 49 M€ de CA) sur le secteur Nord, vous commercialisez l'ensemble de notre offre de services auprès d'une clientèle de professionnels (Syndics d'Immeubles et Administrateurs de biens) et participez activement à la réalisation des objectifs commerciaux de notre force de vente.

Vous avez pour objectif le développement d'une clientèle existante et la création d'un portefeuille de nouveaux clients.

Votre connaissance du tissu économique local vous assure le développement d'un portefeuille existant.

Votre professionnalisme associé à un tempérament offensif, vous conduisent naturellement à prospecter et conquérir de nouveaux clients.

Fin négociateur(trice), vous démontrez un sens prononcé de la relation et du service client.

Dans une démarche de fidélisation, la gestion rigoureuse de vos dossiers vous permet de proposer des solutions sur mesure.

Vos missions :

- Contribuer à la mise en œuvre de notre politique commerciale.
- Prospecter tout en fidélisant une clientèle existante.
- Identifier les besoins de vos interlocuteurs et leur proposer des solutions adaptées.
- Assurer un suivi de vos contrats dans un souci de qualité, de performance et de satisfaction client.
- Négocier les conditions de vente et de mise à disposition.

Votre profil :

- De formation commerciale « Post Bac » (DUT, BTS, Licence, Master, Ecole de commerce...), vous justifiez idéalement d'une première expérience réussie de la vente de services en B to B.
- Vous êtes motivé(e) par le challenge et avez le sens du résultat.
- Persévérant(e) et enthousiaste, vous êtes doté(e) d'une aisance relationnelle.
- Vous possédez le permis B.

Nous vous offrons :

- Une rémunération sécurisante (fixe + commissions).
- Une notoriété indiscutable sur un secteur porteur.
- Une solide formation à nos métiers et à nos techniques de ventes.
- Un véhicule, un ordinateur et un téléphone portables...
- Des opportunités d'évolution au sein d'un groupe en pleine croissance.

Vous souhaitez nous rejoindre ?

Merci de nous adresser un curriculum vitae et une lettre de motivation avec la référence de l'offre.